

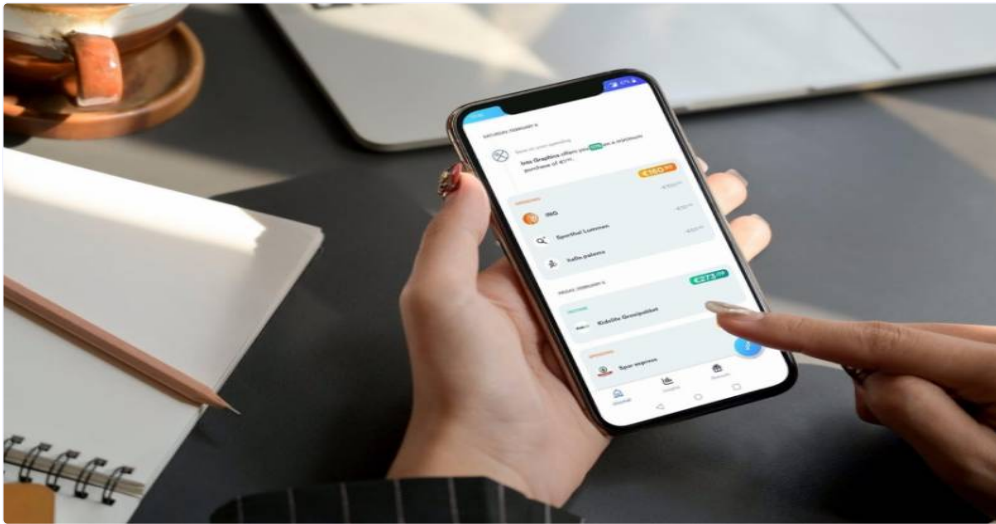
Capital Risque

Cake encaisse un premier tour

L'application belge de cashback passe du modèle BtoC au BtoBtoC, et reçoit pour sa série A, 4,7 M€ de Truffle Capital, lead, suivi de VCs belges historiques Seeder Fund, Sambrinvest et Freshmen.

PAR **LUCAS DJEFFAL**

Publié le 13 janv. 2022 à 11:36, mis à jour le 13 janv. 2022 à 14:49 - 1 conseil



D'une application classique de *cashback* se connectant aux services bancaires de ses utilisateurs et remboursant une petite partie de leur achat (comme Joko, qui levait 8M€ en 2020 : lire ci-dessous), le belge **Cake** passera, en février, à un fonctionnement en marque blanche, s'adressant directement aux banques pour se connecter aux comptes de leurs clients. Pour soutenir ce changement de positionnement qui promet une forte croissance, la société s'ouvre à **Truffle Capital**, qui réalise ici son deuxième investissement en Belgique et injecte plus de la moitié des liquidités de ce tour de **4,6 M€**, selon nos informations, où reparticipent aussi ses historiques. Un amorçage a en effet eu lieu auprès des VC belges **Seeder Fund**, **Sambrinvest** et **Freshmen**, en 2020. Le choix est motivé par la proximité de Truffle avec Sopra Steria, l'un des investisseurs de son fonds Insurtech. Cake, fondé en 2018, notamment par **Davy Kestens**, a ainsi accès à **une large liste de prospects issus des clients de Sopra Banking Software**, éditeur de logiciels bancaires, filiale de la géante ESN française.

Déjà une banque partenaire



Patrick Lord, Truffle Capital

L'un des avantages de passer directement par les banques serait lié à la nouvelle réglementation DSP2, concernant les pratiques d'authentification pour les services bancaires en ligne. « Cette loi oblige tous les acteurs européens du cashback à faire confirmer aux consommateurs, tous les mois, l'autorisation d'accès à leurs informations bancaires. Cette confirmation est évitée si ce

sont les banques qui proposent le service », indique **Patrick Lord**, directeur d'investissement chez Truffle Capital. La banque belge **Argenta** est notamment son premier partenaire. Elle aussi bénéficiera aussi d'une **commission sur les cashbacks**,

provenant de la centaine d'entreprises travaillant avec Cake et **sa vingtaine de salariés**, tel que Schoenen Torfs, JBC, Veritas, Deliveroo et Lukoil. Ces dernières bénéficient quant à elle des données d'achats des consommateurs. Les informations concernant le nombre d'utilisateurs, ou le chiffre d'affaires ne sont pas communiqués à ce stade. Toutefois, la plateforme BtoC aurait déjà permis de générer 800 K€ de *cashback* l'année dernière.

LIRE AUSSI

Joko relève du cash (08/10/2020)

Retrouvez tous les articles sur : [CAKE](#) , [TRUFFLE CAPITAL](#)

Belgique ▾ Etranger ▾ Logiciel et services informatiques

Voir la fiche (descriptif, deals, synthèse, équipe...) de :



Cake



Truffle Capital

Les intervenants de l'opération CAKE

Capital Innovation / 1er tour

Société cible CAKE

Acquéreur ou Investisseur TRUFFLE CAPITAL , Patrick Lord , SEEDER FUND ,
SAMBRINVEST , FRESHMEN FUND

Acquéreur Avocat Corporate FIX LAW , BEYOND LAW FIRM

Société Avocat d'Affaires Corporate MONARD LAW (MONARD D'HULST)

[Voir les détails de l'opération](#)



BioTech, FinTech, MedTech... Suivez tous les deals et mouvements de la TECH sur les réseaux sociaux.